2024 Q3

テクロ株式会社

内製も外注も使える

MA・SFAツール導入/運用支援

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

01

COMPANY

テクロ株式会社について

01

PHILOSOPHY

モノづくりから、コトづくりへ

繋げよう企業から世界

VALUES

パートナーを大切に

チカラを合わせて

公平性と誠実さ

成長のためにトライ

価値観を大切に

きっちりかっちり

仕事を楽しむ

COMPANY

会社名	テクロ株式会社
所在地	〒150-0001 東京都渋谷区神宮前1-5-8 神宮前タワービルディング12階
設立日	2016年10月12日
代表取締役	天野　央登
事業内容	BtoBマーケティング支援
従業員数	138名
上場市場	福岡証券取引所

DX認定　Smart SME Supporter　ISO/IEC27001　FUKUOKA STOCK EXCHANGE

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

BtoBを主軸に

マーケティング支援

をしている会社です

Techro

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

3年間で100社以上のBtoB企業様にご利用いただいています

人材
- ZENKIGEN
- Acaric（アカリク）
- Advancer
- en-courage
- Professional Bank

コンサルティング
- KPMG
- Being Consulting
- adish
- 自治体ビジネスドットコム
- 営業DX.jp

製造業
- Sankei Engineering
- YAEGAKI Biotechnology
- スリーアールソリューション
- TATSUMURA Art textiles
- D-CLUE Technologies
- 佐々木染工

IT・ソフトウェア
- DAiKO
- kuzen
- CiLEL
- Lychee Redmine
- ネクプロ nex-pro.com
- さっとFAQ
- ingage - Make IT Easy -
- Wakka Inc.
- Scene Live confidence is everything
- TERRADA
- GAPRISE
- INTEC TIS INTEC Group
- RASHIN
- ShareWis

医療・ヘルスケア
- intage 株式会社インテージヘルスケア
- THOMSON MEDICAL
- Remedy & Company
- ATOM MEDICAL
- 日常に夢や希望のある生活を のぞみ医療

広告代理店
- Daishinsha Communication Design Inc.
- ジェイアンドユー
- wevnal

調査会社
- S&P Global Mobility
- BIZLAB

テレアポ
- NTM
- sora PROJECT
- onenet

福利厚生
- RELO CLUB
- KIWIGO

BPO
- NTT印刷
- Timers

その他
- NearMe
- RALSNET
- MONOLITH LAW OFFICE

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

テクロが選ばれる理由

高いKPI達成率

プロフェッショナル集団

顧客満足度

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

高いKPI達成率

開封率

達成率

142%

クリック率

達成率

186%

テクロ株式会社で実行しているプロジェクトにはすべてKPIを設けています。

またこのKPI数値はご契約前に弊社よりシミュレーションをお出しし、両社合意の上でKPI数値として設定しております。

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

プロフェッショナル集団

テクロ株式会社のプロジェクトマネージャーは

全員下記の経験を保有しています。

- BtoBマーケ経験
- クライアントワーク経験
- SEO対策実践経験
- 解析＆戦略構築経験

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

テクロが選ばれる理由

総合満足度

担当PMへの
満足度

サービス継続
希望度

コンテンツ
品質の満足度

※回答数　167件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

02

SOLUTION

メルマガ・MA運用支援について

02

MARKETING AUTOMATION

MA・SFAツール導入/運用支援

マーケティングオートメーションツール（MAツール）の導入支援や定着支援、運用代行を行います。

SalesforceやHubspot、MarketoやSatoriなど幅広いMAツール/SFAツールの運用支援の実績がございます

40万円（税抜）/月額

付加可能オプション

- メルマガ作成（1本3万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

MARKETING AUTOMATION

具体的な役務内容

- ✔ 要件整理
- ✔ 項目設定
- ✔ データインポート
- ✔ パイプライン設定
- ✔ 業務フロー設計
- ✔ 通知設定
- ✔ 定期MTG
- ✔ レポーティング

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

SALES BASED

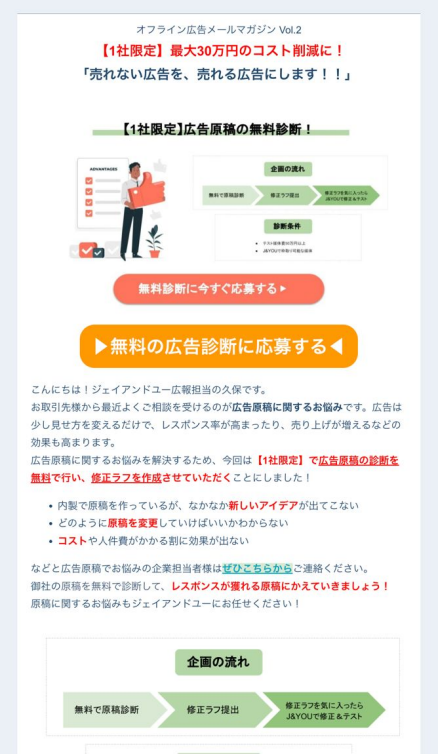
売上を作るためのマーケティング

担当者に興味を持ち続けてもらうためにメールマガジンを用いて

情報を発信していきます

メールマガジンの動線をオウンドメディアなどのCVに近いところに置くことで

担当者の温度感が高い時期を狙ってアプローチが可能です



オフライン広告メールマガジン Vol.2

【1社限定】最大30万円のコスト削減に！

「売れない広告を、売れる広告にします！！」

【1社限定】広告原稿の無料診断！

無料診断に今すぐ応募する▸

▶無料の広告診断に応募する◀

こんにちは！ジェイアンドユー広報担当の久保です。
お取引先様から最近よくご相談を受けるのが**広告原稿に関するお悩み**です。広告は少し見せ方を変えるだけで、レスポンス率が高まったり、売り上げが増えるなどの効果も高まります。
広告原稿に関するお悩みを解決するため、今回は**【1社限定】で広告原稿の診断を無料で行い、修正ラフを作成させていただく**ことにしました！

- 内製で原稿を作っているが、なかなか**新しいアイデア**が出てこない
- どのように**原稿を変更**していけばいいかわからない
- **コスト**や人件費がかかる割に効果が出ない

などと広告原稿でお悩みの企業担当者様は**ぜひこちらから**ご連絡ください。
御社の原稿を無料で診断して、**レスポンスが獲れる原稿にかえていきましょう！**
原稿に関するお悩みもジェイアンドユーにお任せください！

企画の流れ

無料で原稿診断 → 修正ラフ提出 → 修正ラフを気に入ったら J&YOUで修正＆テスト

＼ 解決までのポイントも徹底解説 ／

採用担当のありがちな悩み3選

＼ 採用代行のプロに相談 ／

更に詳しく聞く

こんにちは、Fammリクルーティングの徳成です。今回は採用担当の悩みと、悩みを無理なく解決するポイントについて解説します。

採用担当にありがちな悩み3選

採用担当が抱きがちな悩みの例は、次のとおりです。

・採用業務が多すぎて手が回らない
・希望の人材を採用できない
・人材を採用できても短期離職が続く

まず多くの企業で発生しているのが、業務負担の増大です。とくに数人で採用のすべてを担当している状況では、常にリソース不足が発生します。
またリソースが十分でも、採用業務のノウハウが少なく希望の人材を思うように採用できないケースも少なくありません。知名度が少ない企業ではそもそも応募者がいないこともあり、採用計画の遅れは大きくなっていきます。
さらに採用に成功したとしても、内定辞退、早期離職が起こることもあります。内定辞退や早期離職があまりにも多い場合、追加での人材採用が必要となり採用担当のリソース不足がさらに深刻になっていきます。

採用担当が悩みを解決する方法

ここからは採用担当ができる限り早く悩みを解決できるよう、効果的な方法を3つ紹介します。

業務フローを明確に決める

まずは採用に関わる業務フローを明確にしてください。一度効率的な業務フローを構築すれば、スムーズに作業が進みます。また明確な業務フローがあれば、担当者が休みを取った場合でも採用業務がある程度回るようになります。採用完了までに具体的に何をしているのか、自身の業務内容を整理してみてください。

自社に必要な人材を分析する

ミスマッチによる離職を防ぐには、自社に必要な人材、自社に合う人材を徹底的に突き詰めることが大切です。具体的にどのポジションの人材が不足しているか、自社に長く勤めている人材の特徴は何か、探ってください。体験入社やインターンシップの実施を通じて、ミスマッチが発生していないか確認することも重要です。

外部サービスを利用する

業務量を減らしつつ採用を効率的に進めるには、外部サービスの活用が欠かせません。とくに採用ノウハウが少ない時期には、外部のプロフェッショナルを頼る必要があります。今の仕事の進め方に自信がないときは、採用に関するサポートを受けられる採用代行やエージェントへの

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

MA・SFA構築

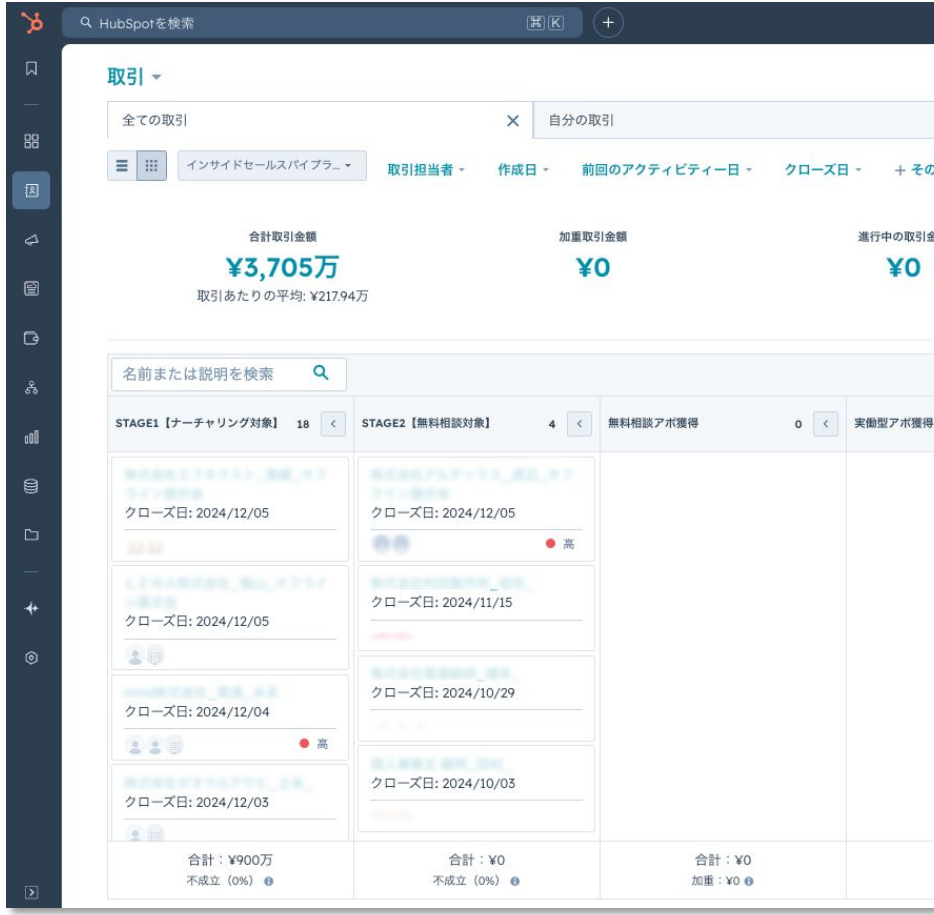
商談化を促すためのMA・SFA構築

担当者に興味を持ち続けてもらうためにメールマガジンを用いて

情報を発信していきます

メールマガジンの動線をオウンドメディアなどのCVに近いところに置くことで

担当者の温度感が高い時期を狙ってアプローチが可能です



All rights reserved 2025 ©Techro, inc

オプションプラン

記事ライティング

BtoBマーケティングに精通しているライターとエディターが御社のマーケティング活動にそった記事をライティングします。
専門分野・業界用語にも対応可能。

法律関連・薬事法関連など
プロフェッショナルを監修につけることもできます(有償)

1本～	60,000円
5本～	50,000円
10本～	40,000円

メルマガ作成

マーケティング戦略に沿ったメールマガジンを作成します。

テクロでは月4本程度のメルマガ送信をおすすめしております。

1本～	50,000円
4本～	40,000円

※すべて税抜の価格です

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

オプションプラン

ホワイトペーパー作成

オウンドメディアやマーケナーチャリングにおいてリード獲得に必要なホワイトペーパーをテクロが作成します。

構成からデザインまでお任せ下さい

1本	300,000円(単発)
1本	5万円/月額

LP/WEBサイト制作

WEB広告などで必要となるランディングページをテクロが作成します。
御社のプロダクト・サービスの魅力をわかりやすく顧客に伝えるデザインを意識しています。

1本～	700,000円～

インサイドセールス代行

リードを獲得してから商談化させるためのインサイドセールスをテクロが代行します。

商談化しやすいステップ・フォローコールを構築し安定した商談を提供します。

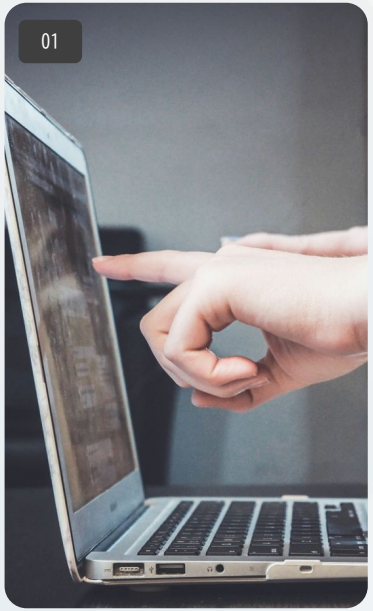
※こちらのオプションは「新規事業立ち上げ支援」「インサイドセールス立ち上げ/運用支援」にのみつけることができます

10時間	200,000円
20時間	250,000円
50時間	500,000円

※すべて税抜の価格です

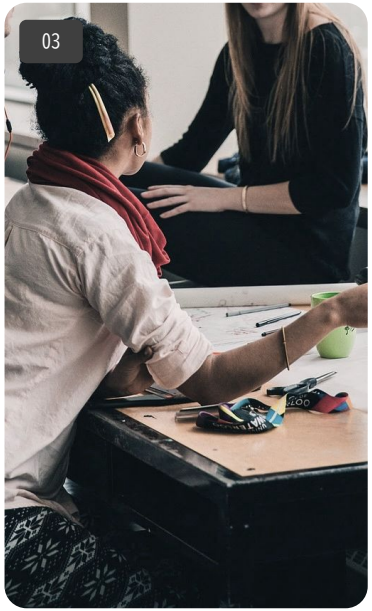
All rights reserved 2025 ©Techro, inc

様々なビジネスシーンをマーケティング力でサポートします

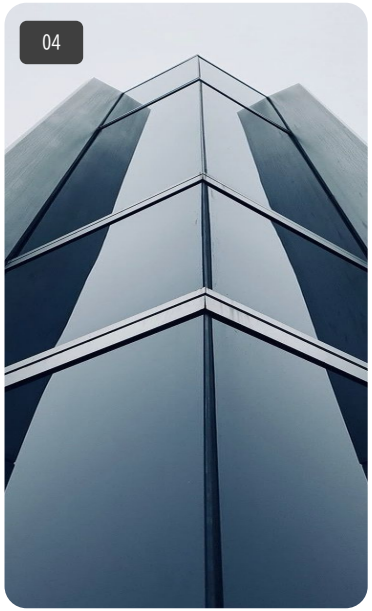


立ち上げ期

スタートアップ期



グロース期



成熟期

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

KPIを達成するために必要な

４つのポイント

G

R

A

W

テクロが大事にしている事

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

プロジェクトマネージメントは
クオリティを担保する為に一番大事な要素です。
テクロでは**人的リソース×オートメーション×AI**で
効率的に最大効果を出せる体制づくりをしています。

カスタマーサクセス
ジェネラルマネージャー
釣谷 慎吾

G ガントチャート

R リマインダーオートメーション

A AI＆人のWチェック

W ライティングマニュアル

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

03

HubSpot

HubSpotについて

03

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

HubSpotについて

マーケティング・営業・顧客の満足度調査など全てのデータを一元管理できるプラットフォーム

Operations Hub™ CMS Hub® Marketing Hub™ Sales Hub™ Service Hub™

HubSpotでは、マーケティング、営業、カスタマーサービス向けのソフトウェアがAI搭載のカスタマープラットフォームに集約されています

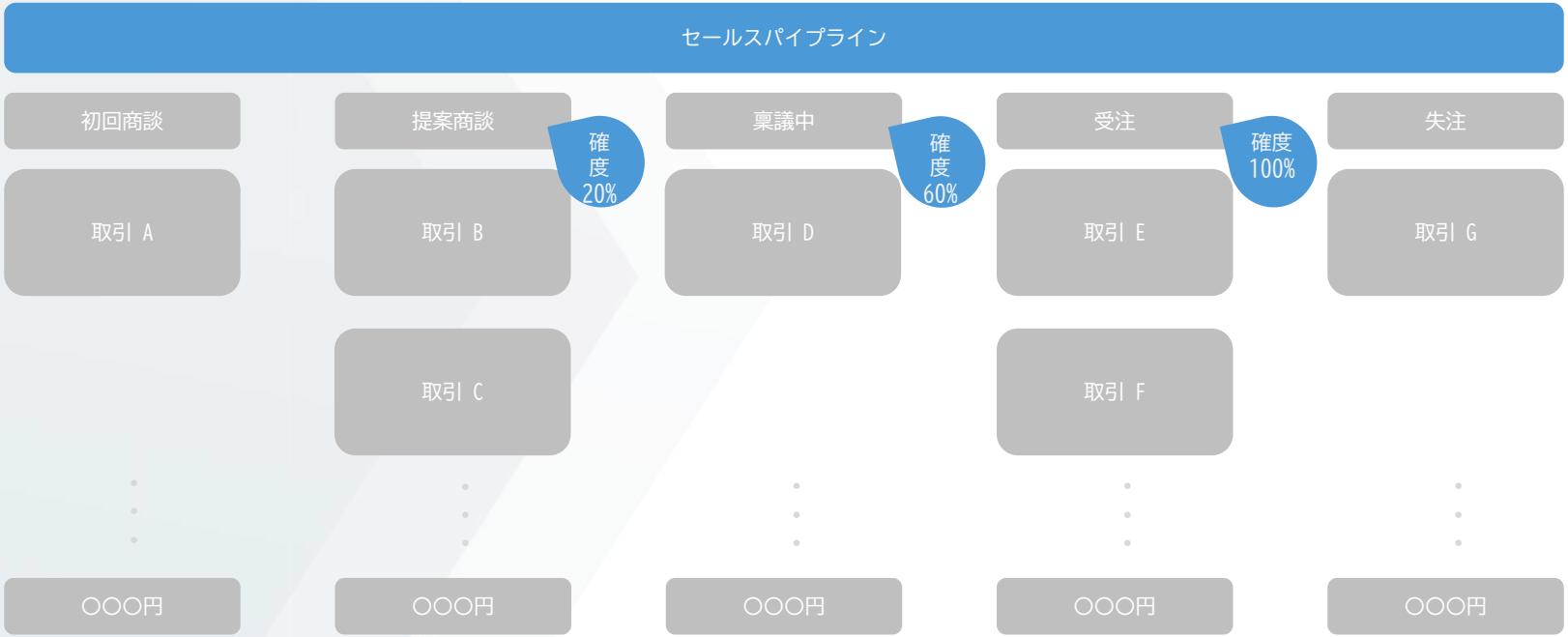
これらの製品は全て基盤となるCRMデータベースに接続されており、カスタマージャーニーの
各ステージの顧客に関する貴重な詳細情報を引き出すことができます

**HubSpotの製品は単体でも大きなメリットがありますが
組み合わせることで相乗効果を発揮します**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

HubSpotでできること

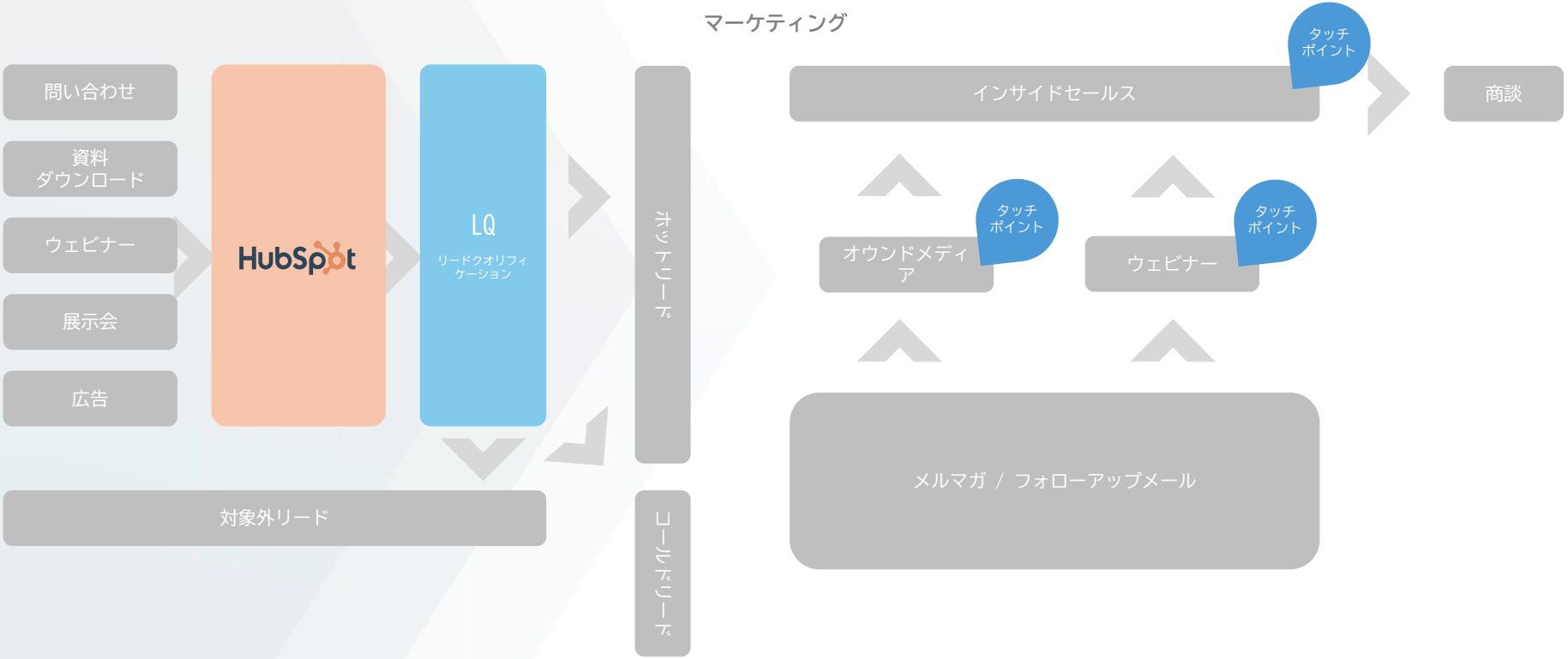
セールス



受注確度別の売上見込金額を見ることが出来ます

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

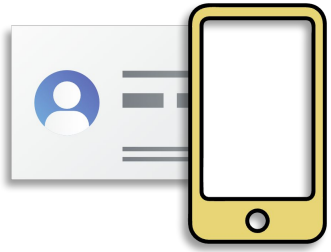
HubSpotでできること



All rights reserved 2025 ©Techro, inc

リード情報の登録

フォーム送信



スマホにて名刺撮影

簡単にリード情報をHubSpotへ取り込み

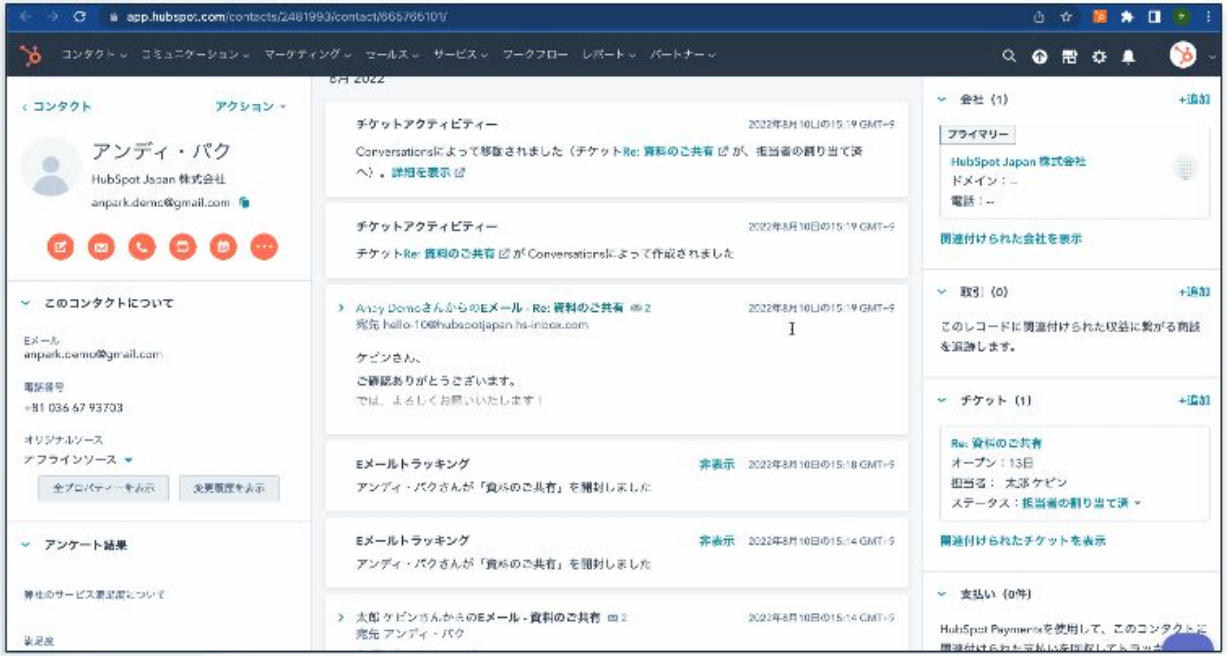
All rights reserved 2025 ©Techro, inc

メルマガ作成

簡単にリード情報をHubSpotへ取り込み

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

Webサイト/資料アクセスのトラッキング



顧客が訪れたページや資料を自動的にコンタクト情報へ書き込み

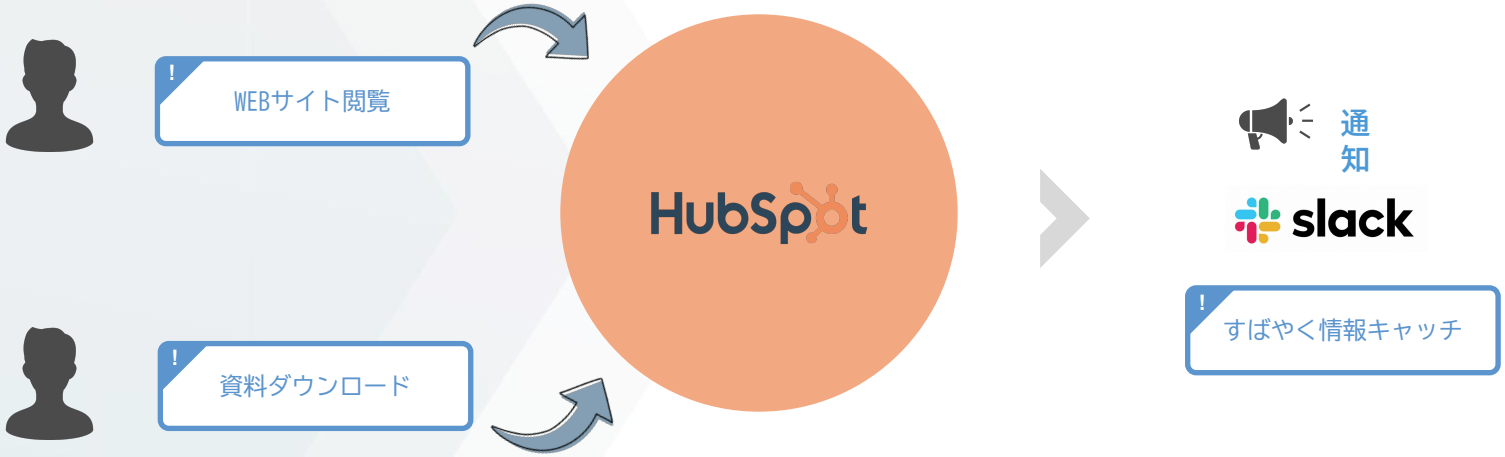
All rights reserved 2025 ©Techro, inc

スコアリング

温度感の高いリードへ自動でナーチャリング

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

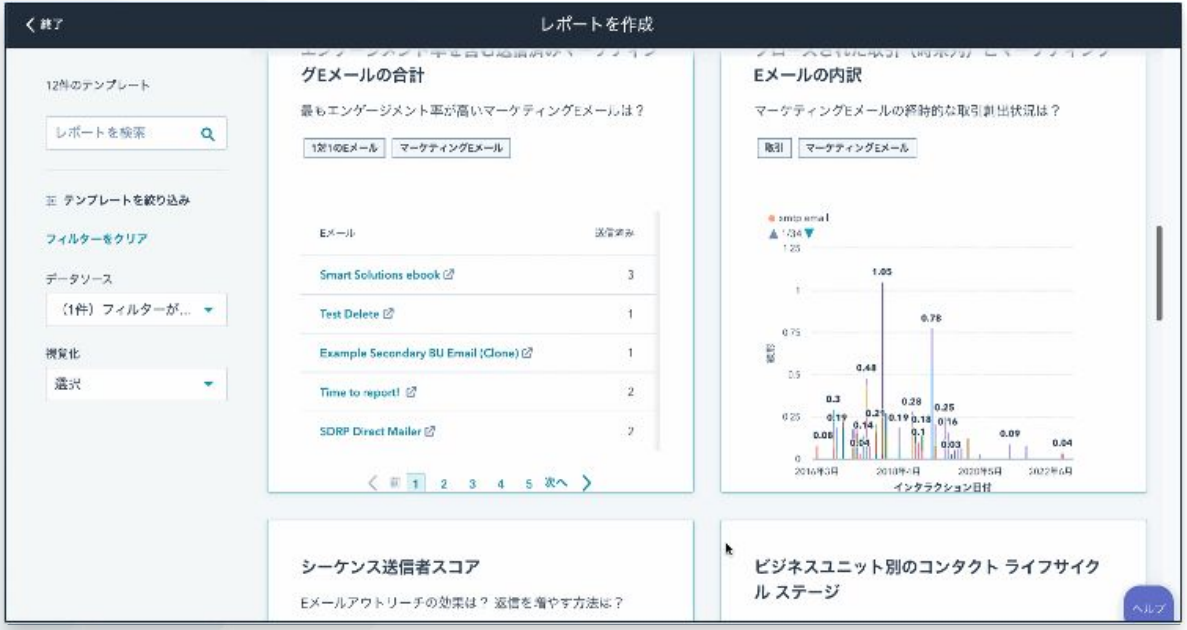
顧客の行動を自動で通知



顧客の行動を感知した際にチャットツールへ通知

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

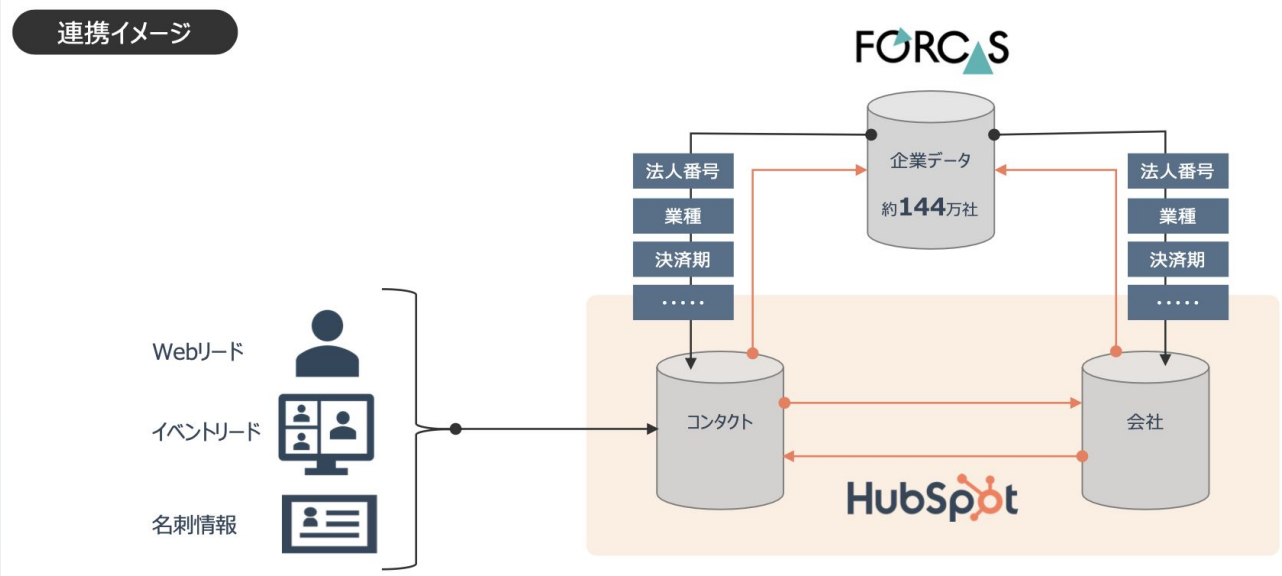
マーケティングレポート



マーケティング施策の結果を自動でレポート化

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

オプション：売上データ・業種業界データの突合



メールアドレスをトリガーに各企業のデータを自動で突合

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

機能紹介

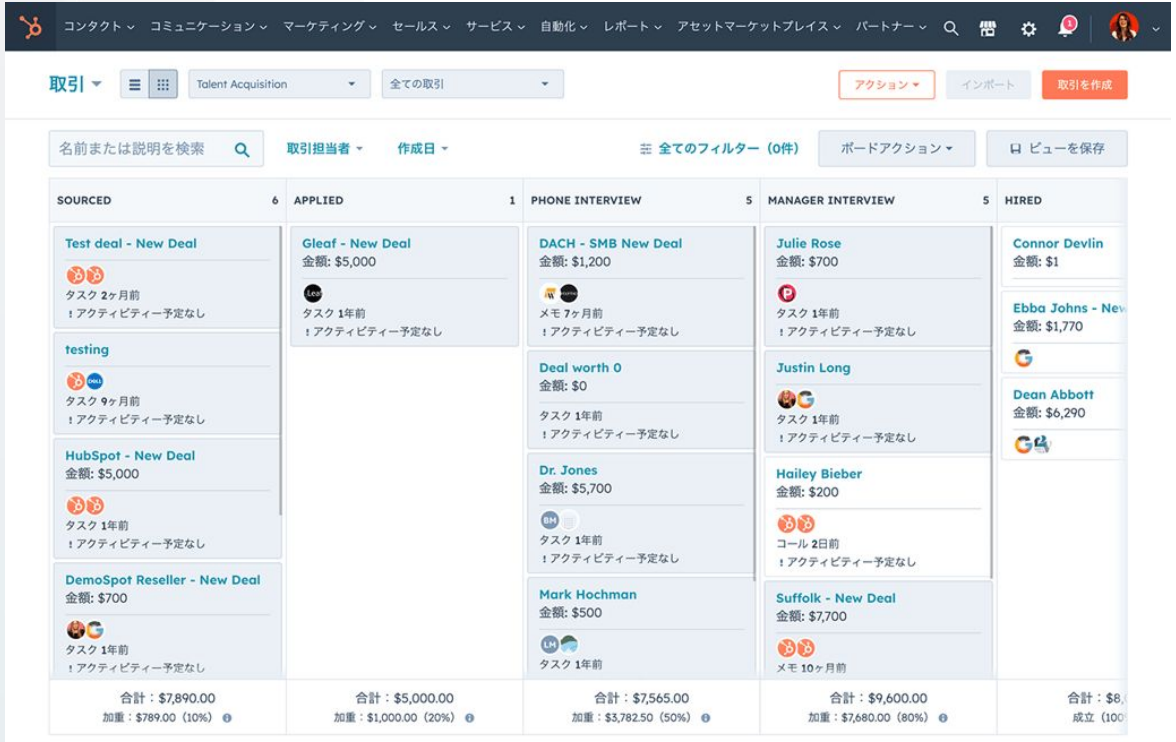
予実管理

Hubspotでは、各取引の金額を入力することで売上目標に対する受注金額や目標予算に対する受注見込みを一括で管理することが可能です
データは入力されると、リアルタイムでダッシュボードに反映されるためデータの集計の手間が省けます
また、ダッシュボードは編集することが可能なため見たいデータを編集して表示することも可能です

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

機能紹介

営業管理

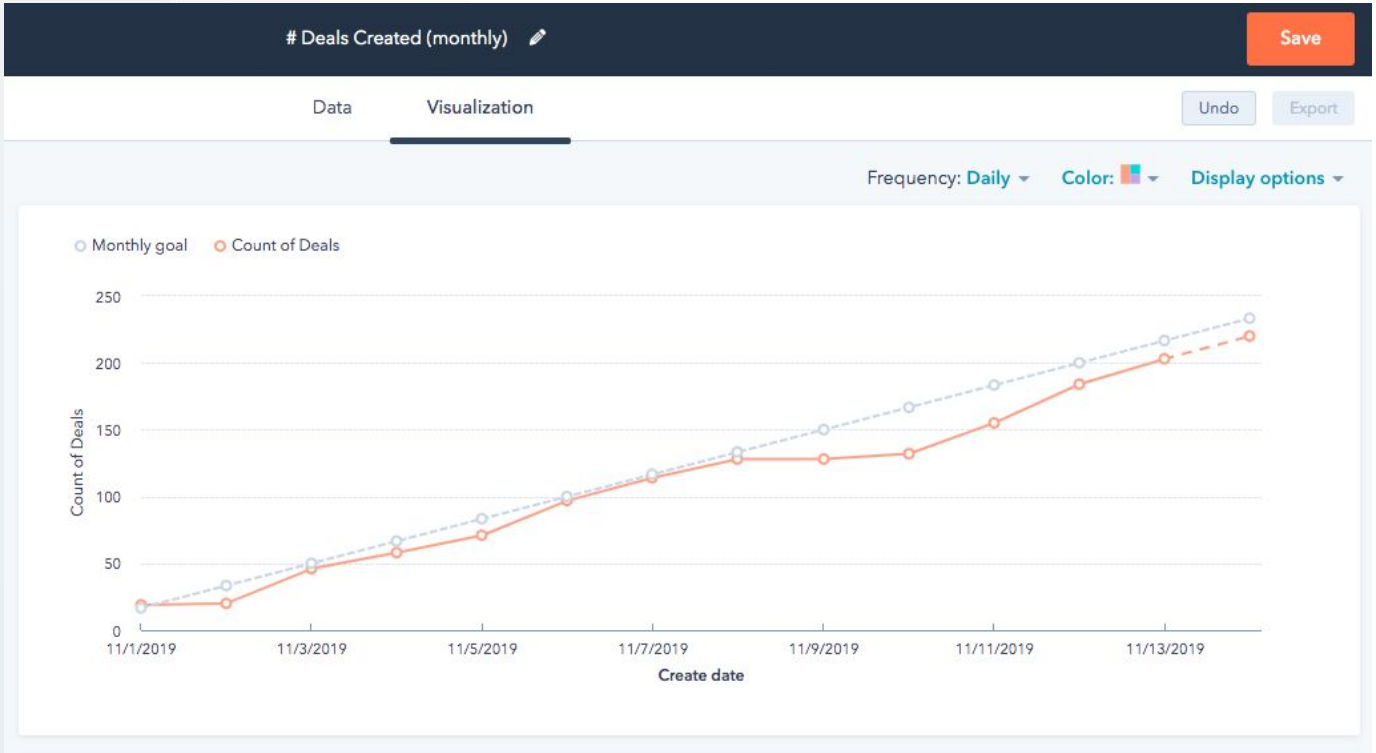


Hubspotでは、取引の状態に応じてカードを並べるように現在の案件状況を可視化することが可能です
これにより、滞留している案件を洗い出して次の営業アクションを決めることが可能です
また、各案件ごとの予算達成の見込みもこちらで入力することが可能です

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

機能紹介

売上目標管理



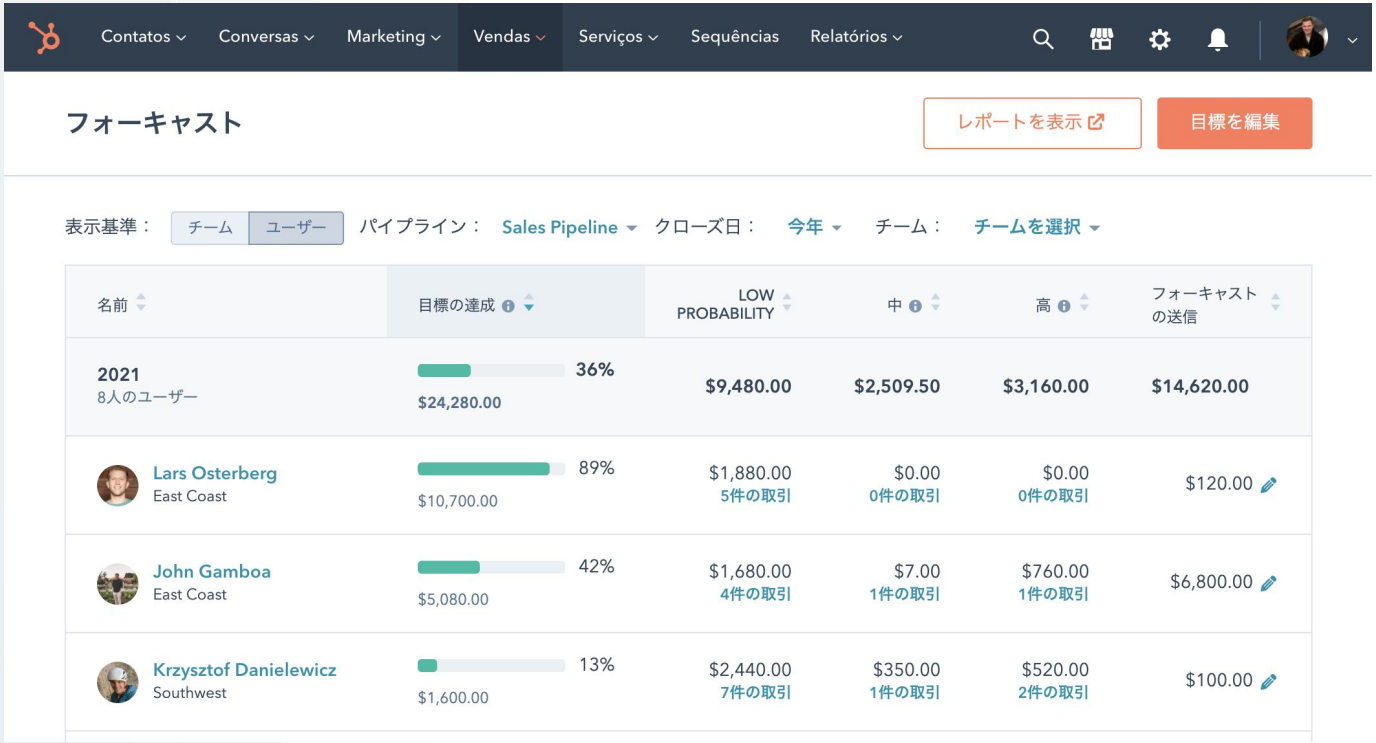
Hubspotでは、毎月の目標金額を適切に設定することで受注の金額とそのずれを計上することが可能です

データは入力されると、リアルタイムでダッシュボードに反映されるためデータの集計の手間が省けます
前ページのパイプラインと連動させることで案件と受注金額を両方可視化することが可能です

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

機能紹介

営業個別目標管理



Hubspotでは、毎月の目標に対する営業さん一人一人の目標管理を行うことができます
今月の目標に対して後いくら足りないのか？という疑問点も一目で確認可能です

データは入力されると、リアルタイムでダッシュボードに反映されるためデータの集計の手間が省けます

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

機能紹介

顧客満足度管理

Hubspotでは、各案件に紐づけた顧客アンケートの取得・分析が可能です。現在のお得意先様の満足度を測定し将来の解約や売上金額の減少に備えて適切な行動をとることができます。

データは入力されると、リアルタイムでダッシュボードに反映されるためデータの集計の手間が省けます。

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

04

eBook

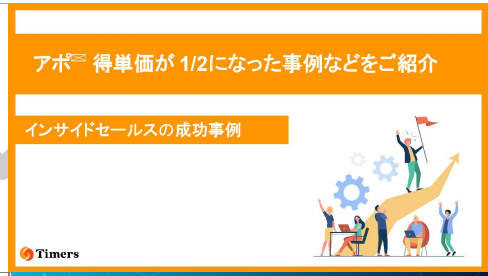
ホワイトペーパー

04

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

エンタープライズ企業様からスタートアップ企業様まで

累計100本以上の制作実績



All rights reserved 2025 ©Techro, inc

テクロのホワイトペーパーは24種類！

毎月約60件のコンバージョンを獲得

検索ニーズから最適な資料を作成することで、コンバージョン数を最大化します

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

05

CASE STUDY

導入事例

05

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

ジェイアンドユー

株式会社ジェイアンドユー様 / 広告代理店

課題 ▶ 支援内容 ▶ 効果

具体的な課題

1. マーティング手法がテレアポのみだった
2. 商談管理がアナログだった

支援内容

1. Hubspot MA/SFA構築支援
2. メールマガジンの配信
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

メルマガ開封率

実施なし ▶ 33.5%

クリック率

実施なし ▶ 2.05%

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

Timers

株式会社Timers様 / IT・BPO

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 営業案件をエクセルで管理していた
2. ナーチャリング体制がなかった

支援内容

1. Hubspot MA/SFA構築支援
2. メールマガジンの配信
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

メルマガクリック率

実施なし → 0.92%

コンバージョン数

実施なし → 168件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

DAiKO

大興電子通信株式会社様 / 情報サービス

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 以前の支援会社の費用対効果が合わなかった
2. メールマガジン経由のコンバージョンを増やしたかった

支援内容

1. MAツールの運用
2. メールマガジンの配信

具体的な効果

メルマガ開封率

16.25% → 17.0%

コンバージョン数

43件 → 84件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

GAPRISE

株式会社ギャプライズ様 / 情報通信事業

課題

具体的な課題

1. オウンドメディアに設置するホワイトペーパーがない
2. 新規プロダクトが英語のウェビナーや素材はあったものの作成できていない状況
3. ホワイトペーパー作成とオウンドメディアを支援

効果

具体的な効果

リード獲得数の増加

オウンドメディアのPV数が増えるにしたがって
ホワイトペーパーのダウンロード数も増加

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

NTT印刷

株式会社NTT印刷様（NTTグループ） / BPO事業

課題

具体的な課題

1. 新規プロダクトのオウンドメディアがない状況
2. サービス資料はあったもののホワイトペーパーはない状況

効果

具体的な効果

リード獲得数の増加

ホワイトペーパーをサービスサイト・オウンドメディアに掲載し、リード獲得数が大幅に増加

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

Somethingfun!

株式会社サムシングファン様 / 動画制作会社

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. オフラインに頼り切りのマーケ

テクロさんに依頼する前は、私たちのマーケティングはオフラインの手法に非常に偏っている状態でした

支援内容

1. オウンドメディア運用支援
2. 内製化に向けたレポーティング

私たち自身がSEOやコンテンツマーケティングなどの文脈において非常に役立つ知識や経験を得られました。

具体的な効果

月間PV数

1.5万 → 132万

月間資料DL数

0件 → 168件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

株式会社soraプロジェクト様 / テレアポ・インサイドセールス代行

課題 ▶ 支援内容 ▶ 効果

具体的な課題

1. 既存委託先の費用対効果が合わない
2. 社内のリソース不足

支援内容

1. 既存記事のキーワード見直し
2. 記事ライティング＆リライト
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

月間PV数

1.2万 ▶ **6.5万**

月間資料DL数

8件 ▶ **45件**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

Lychee Redmine

株式会社アジャイルウェア様 / プロジェクト管理ツール

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 広告に頼ったWebマーケティング
2. 新規リードを増やしたい

支援内容

1. オウンドメディア運用(記事10本/月)
2. サーバー変更時のサポート
3. ディレクトリ構造のサポート
4. CTAデザインの提案

具体的な効果

月間PV数

313 → 8.6万

月間資料DL数

1件 → 118件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

Scene Live
confidence is everything

株式会社Scene Live様 / クラウド型コールシステム

課題 ▶▶▶▶▶ 支援内容 ▶▶▶▶▶ 効果

具体的な課題

1. お問い合わせが増えない
2. 業界レポートのDLしか発生せず商談にならない

支援内容

1. サイトのUI /UX改善
2. 月間10本の記事ライティング
3. 記事のリライトを実施

具体的な効果

月間PV数

4000 ▶ **6.5万**

月間資料DL数

0件 ▶ **10件**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

ジェイアンドユー

株式会社ジェイアンドユー様 / 広告代理店

課題 ▶▶▶▶▶ 支援内容 ▶▶▶▶▶ 効果

具体的な課題

1. 拡販誌やPR誌の発刊部数の減少
2. 営業電話が繋がらなくなっていた

支援内容

1. メディアの立ち上げ
2. 月間10本の記事ライティング
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

月間PV数

1354 ▶ **2.4万**

月間資料DL数

0件 ▶ **24件**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

自治体ビジネスドットコム

株式会社LGブレイクスルー様 / コンサルティングファーム

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. オウンドメディア活用ができていない
2. 以前の支援会社に問題があった

支援内容

1. SEOのKWごとに記事の投稿(記事8本/月)
2. ホワイトペーパーの作成
3. コンテンツの内容を正確にするため動画資料の共有

具体的な効果

月間PV数

516 → **6.5万**

月間資料DL数

0件 → **30件**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

CiLEL

ファーストトレード株式会社様 / IT

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. Webマーケの知識がある人材がいない
2. チームの一員としてやってくれる会社がいない

支援内容

1. 目標の共有、キックオフミーティング
2. 内製化用に弊社のマニュアルをご提供
3. 状況に合わせたマーケティングドライブ

具体的な効果

月間PV数

3.1万 → **13.9万**

月間ウェビナー集客数

0件 → **210件**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

YAEGAKI Biotechnology

ヤヱガキ酒造株式会社様 / 酒造

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. お問い合わせが増えない
2. オウンドメディアのPV数が増えない

支援内容

1. 月間6本の記事投稿
2. 記事→お問合せフォームへのCTA変更

具体的な効果

月間PV数

128 → 1.2万

月間お問い合わせ集客数

0件 → 3件

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

MONOLITH LAW OFFICE

モノリス法律事務所様 / 法律事務所

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. Webマーケの知識がある人材がいない
2. PV・お問い合わせ数が頭打ち
3. SEOで上位表示できていない

支援内容

1. 目標の共有、キックオフミーティング
2. 内製化用に弊社のマニュアルをご提供
3. 状況に合わせたマーケティングドライブ

具体的な効果

月間PV数

6.5万 → **9.9万**

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

06

CONSULTANT

コンサルタント

06

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

天野 央登

BtoBマーケ戦略　MAツール導入

テクロ株式会社CEO。学生時代に起業し
留学メディア「交換留学ドットコム」を
1年半ほど運□した後、事業売却。
そのコンテンツマーケティングの知□を
活かして、Webマーケティングの支援事業を
開始しBtoB企業のWebマーケティングを
メディア運用と人材育成の面から支援している。

森川 裕次

SEO対策　メディア運営

学生時代からWebマーケティングを学び、ライター
ディレクターとしてBtoB/BtoC問わず、多数の
Webメディアの立ち上げから運用までを経験。
SEO対策、コンテンツ企画、分析など、
Webメディアに関わる業務全般を幅広く対応。

釣谷 慎吾

CVR改善　オウンドメディア

大学卒業後大手印刷会社の営業を経て
上場インターネット関連企業の営業から
地域ポータルの新規事業の立ち上げを経験。
その後在籍企業での新規事業に従事し、
売上0から5億/年間までのグロースを率先。
その間、新サービス構築において戦略策定
マーケティング施策までを一貫して実行してきた。

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

07

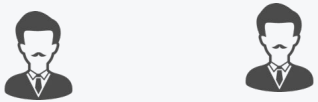
CUSTOMER SUCCESS

テクロのカスタマーサクセス

07

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

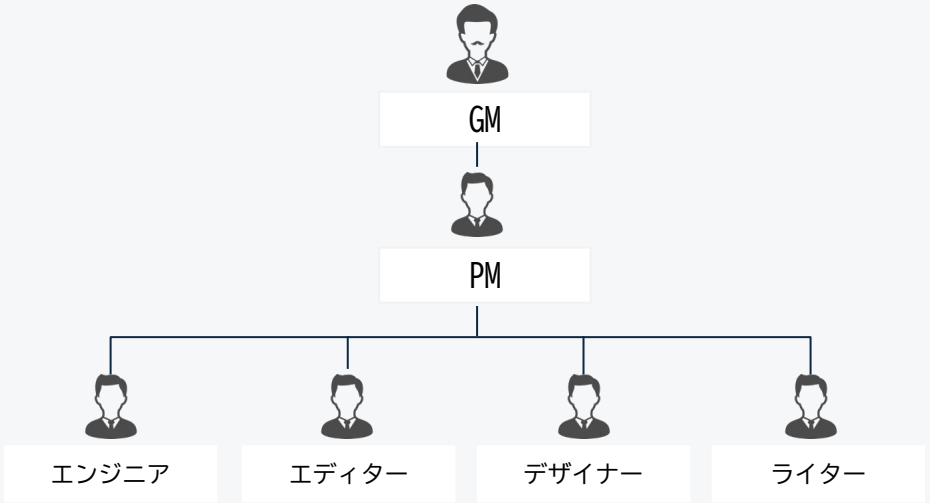
貴社



責任者様　担当者様

依頼内容
・定例ミーティングへのご参加
・記事に関する情報提供

テクロの運用体制



KPI達成を意識した運用体制でお客様をサポート

IMPROVEMENT

提案できるプロジェクトマネージャー

課題 → 改善提案 → 分析

常に現状の数値を確認し、分析。

新たに発生した課題に対して改善提案を提案できるプロジェクトマネージャーを採用しています。

テクロのプロジェクトマネージャーになるためには2つのテストをクリアする必要があります。

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

08

OTHERS

その他のサービス

08

SEO CONSULTING

SEOコンサルティング

SEOの改善のために必要なコンサルティングを行います。

テクニカルSEOとコンテンツSEOの両面からサイトの分析を行い、対応策をコンサルティングを実施します。
テクニカルSEOについては、サイトスピードの改善やサイトエラーの検知を実施します。コンテンツSEOについては競合他社を考慮して、記事の改善点や施策をご提案します。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

OWNED MEDIA

オウンドメディア支援

BtoB企業様のオウンドメディアの運用代行を支援いたします。

キーワードの選定と記事作成から記事順位の改善、リード数の改善やダウンロードのためのホワイトペーパー資料の作成、Wordpressの保守管理やCTAの作成までオウンドメディアでリード獲得に必要な全ての業務を行います。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

CV OPTIMIZATION

CV改善・ページ改善支援

LPのコンバージョン率の改善のご提案/エントリーフォームのコンバージョン率改善のご提案を行います。

LPのコンバージョン率を改善することで広告の効率的な出稿やコンバージョン数の改善が見込めます。エントリーフォームの改善については、コンバージョン数の増加が見込めます。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

E-LEARNING

BtoBマーケティングeラーニング「マーケブル」

「自立したマーケティングチームを生み出す」を目指した、BtoBマーケティング特化型人材育成サービス「マーケブル」をご提供しています。

BtoBマーケティングを全く実施したこのない会社様でも習得した知識をもとにマーケティング組織の立ち上げに成功しています。

15万円～/月額

付加可能オプション

マーケティングコンサル
（月額15万円～）

詳細は48ページに記載しております

ADVERTISING

WEB広告運用代行

Googleのリスティング広告をメインとして、Yahoo広告やMeta広告などBtoBにおいて有益な広告配信を代行いたします。LPの制作など、広告配信に付随する業務も実施可能です。

40万円～/月額

※広告運用手数料15万円を含みます

付加可能オプション

- LP作成（1本70万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）

LAUNCH A NEW BUSINESS

新規事業立ち上げ支援

大手企業様や老舗企業様が立ち上げた新規事業のPMFまでを支援しております。

営業活動の型化や一部代行、マーケティング活動の代行で成約が出るまでの一連の動きを実働でカバーいたします。

40万円/月額

付加可能オプション

- インサイドセールス代行（1時間1万円～）
- LP作成（1本70万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）

INSIDE SALES

インサイドセールス立ち上げ/運用支援

BtoBのマーケティング/セールスに欠かせないインサイドセールス組織の立ち上げや体制の構築をご支援いたします。

インサイドセールスに使用するツールの選定や運用が定着するまでをご支援いたします。インサイドセールスがうまく立ち上がらない企業様・ノウハウがない企業様におすすめのサービスです。

40万円/月額

付加可能オプション

- インサイドセールス代行（1時間1万円～）
- LP作成（1本70万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

09

CONTACT

お問い合わせ先

09

All rights reserved 2025 ©Techro, inc

テクロ株式会社

お問い合わせ先

メールアドレス

info@techro.co.jp

商談予約はこちら