2024 Q3

テクロ株式会社

リード数を最大化する

WEB広告運用代行支援

01

COMPANY

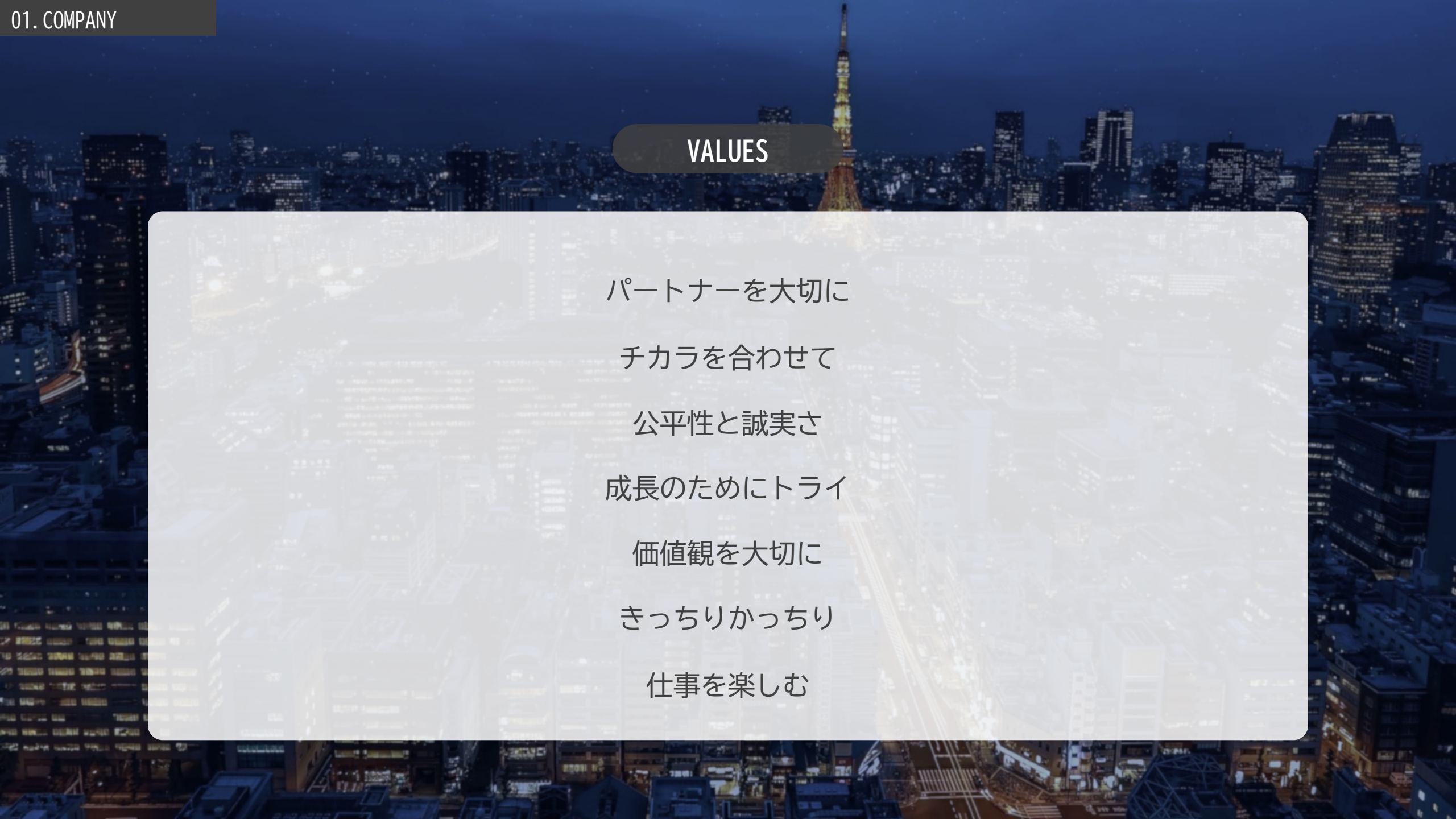
テクロ株式会社について

01

PHILOSOPHY

モノづくりから、コトづくりへ

繋げよう企業から世界



VALUES

パートナーを大切に

チカラを合わせて

公平性と誠実さ

成長のためにトライ

価値観を大切に

きっちりかっちり

仕事を楽しむ

COMPANY

会社名	テクロ株式会社
所在地	〒150-0001 東京都渋谷区神宮前1-5-8 神宮前タワービルディング12階
設立日	2016年10月12日
代表取締役	天野 央登
事業内容	BtoBマーケティング支援
従業員数	138名
上場市場	福岡証券取引所

DX認定 Smart SME Supporter ISO/IEC27001 FUKUOKA STOCK EXCHANGE

BtoBを主軸に

マーケティング支援

をしている会社です

Techro

3年間で70社以上のBtoB企業様にご利用いただいています

人材
ZENKIGEN
Acaric
Advancer
en-courage
Professional Bank

コンサルティング
KPMG
Being Consulting
adish
自治体ビジネスドットコム
営業DX.jp

製造業
Sankei Engineering
YAEGAKI Biotechnology
スリーアールソリューション
TATSUMURA
D-CLUE Technologies
佐々木樂工

IT・ソフトウェア
DAiKO
kuzen
CiLEL
Lychee Redmine
ネクプロ nex-pro.com
さっとFAQ
ingage - Make IT Easy -
Wakka Inc.
Scene Live confidence is everything
TERRADA
GAPRISE
INTEC TIS INTEC Group
RASHIN
ShareWis

医療・ヘルスケア
intage 株式会社インテージヘルスケア
THOMSON MEDICAL
Remedy & Company
ATOM MEDICAL
のぞみ医療

広告代理店
Daishinsha Communication Design Inc.
ジェイアンドユー
wevnal

調査会社
S&P Global Mobility
BIZLAB

テレアポ
NTM
sora PROJECT
onenet

福利厚生
RELO CLUB
KIWIGO

BPO
NTT印刷
Timers

その他
NearMe
RALSNET
MONOLITH LAW OFFICE

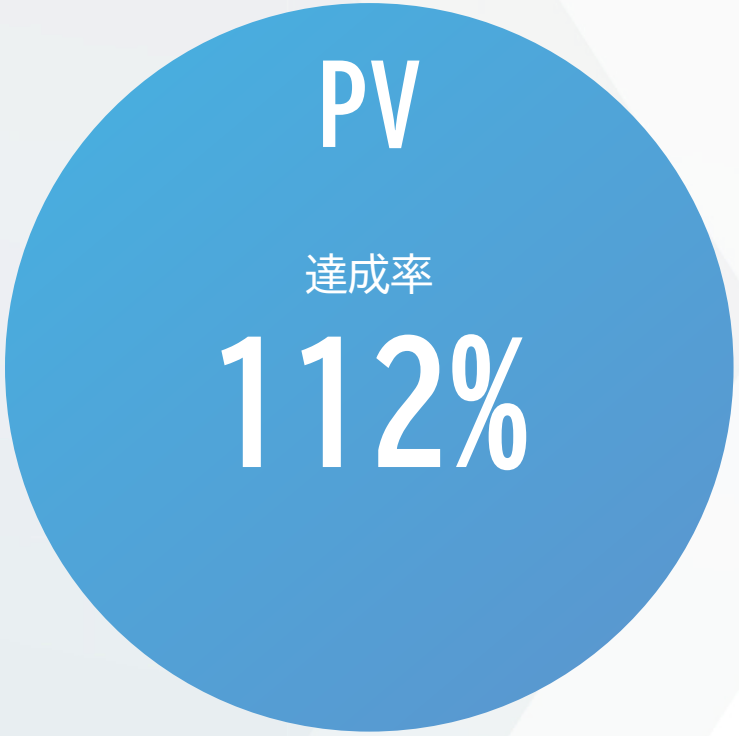
テクロが選ばれる理由

高いKPI達成率

プロフェッショナル集団

顧客満足度

高いKPI達成率



テクロ株式会社で実行しているプロジェクトにはすべてKPIを設けています。

またこのKPI数値はご契約前に弊社よりシミュレーションをお出しし、両社合意の上でKPI数値として設定しております。

プロフェッショナル集団

テクロ株式会社のプロジェクトマネージャーは

全員下記の経験を保有しています。

- BtoBマーケ経験
- クライアントワーク経験
- SEO対策実践経験
- 解析＆戦略構築経験

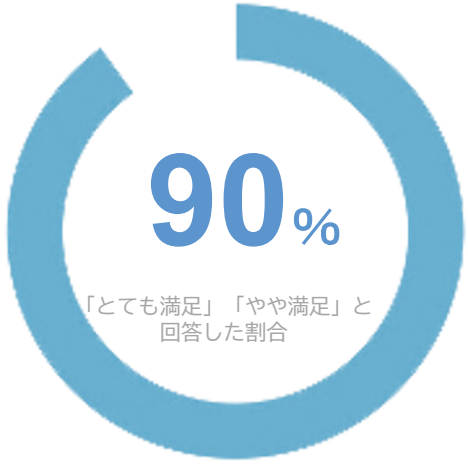
テクロが選ばれる理由

総合満足度

担当PMへの
満足度

サービス継続
希望度

コンテンツ
品質の満足度



※回答数　167件

02

SOLUTION

WEB広告運用について

ADVERTISING

WEB広告運用代行

Googleのリスティング広告をメインとして、Yahoo広告やMeta広告などBtoBにおいて有益な広告配信を代行いたします。LPの制作など、広告配信に付随する業務も実施可能です。

40万円～/月額

※広告運用手数料15万円を含みます

付加可能オプション

- LP作成（1本70万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）

LAUNCH A NEW BUSINESS

具体的な役務内容

- ✓ Google広告などの広告運用
- ✓ 広告運用における戦略立案
- ✓ 広告文などのクエ入りティブ作成
- ✓ 定期MTG
- ✓ レポーティング

オプションプラン

記事ライティング

BtoBマーケティングに精通しているライターとエディターが御社のマーケティング活動にそった記事をライティングします。
専門分野・業界用語にも対応可能。

法律関連・薬事法関連など
プロフェッショナルを監修につけることもできます(有償)

1本～	60,000円
5本～	50,000円
10本～	40,000円

メルマガ作成

マーケティング戦略に沿ったメールマガジンを作成します。

テクロでは月4本程度のメルマガ送信をおすすめしております。

1本～	50,000円
4本～	40,000円

オプションプラン

ホワイトペーパー作成

オウンドメディアやマーケナーチャリングにおいてリード獲得に必要なホワイトペーパーをテクロが作成します。

構成からデザインまでお任せ下さい

1本	300,000円(単発)
1本	5万円/月額

LP/WEBサイト制作

WEB広告などで必要となるランディングページをテクロが作成します。
御社のプロダクト・サービスの魅力をわかりやすく顧客に伝えるデザインを意識しています。

1本～	700,000円～

インサイドセールス代行

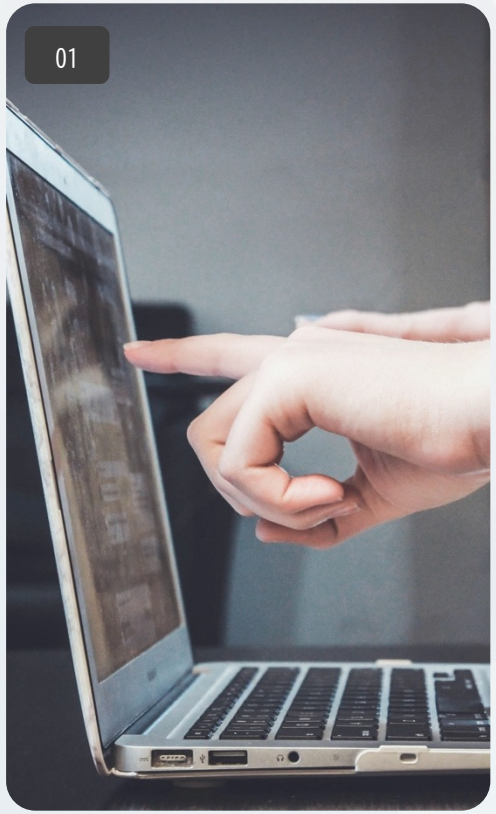
リードを獲得してから商談化させるための
インサイドセールスをテクロが代行します。

商談化しやすいステップ・フォローコールを構築し安定した商談を提供します。

※こちらのオプションは「新規事業立ち上げ支援」「インサイドセールス立ち上げ/運用支援」にのみつけることができます

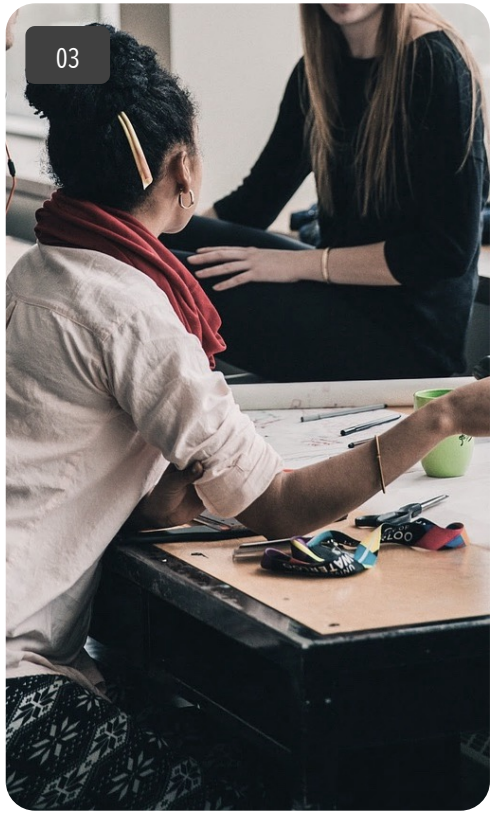
10時間	200,000円
20時間	250,000円
50時間	500,000円

様々なビジネスシーンをマーケティング力でサポートします

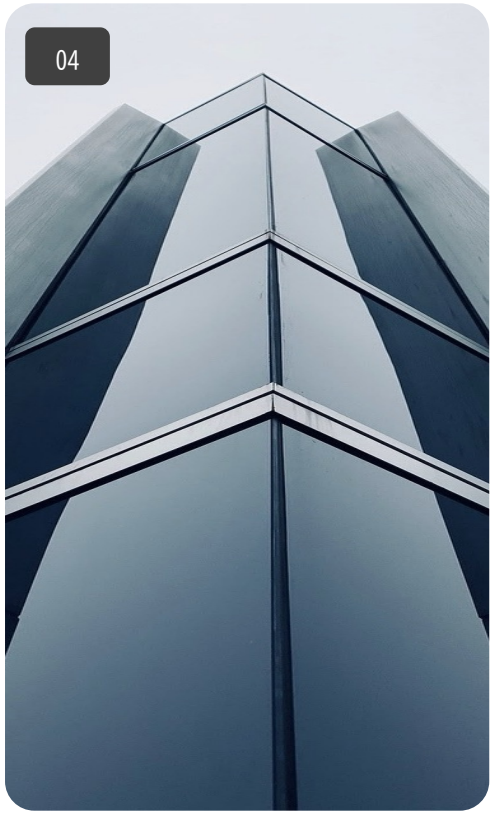


立ち上げ期

スタートアップ期



グロース期



成熟期

KPIを達成するために必要な

４つのポイント

G

R

A

W

テクロが大事にしている事

プロジェクトマネージメントは
クオリティを担保する為に一番大事な要素です。
テクロでは人的リソース×オートメーション×AIで
効率的に最大効果を出せる体制づくりをしています。

カスタマーサクセス
ジェネラルマネージャー
釣谷 慎吾

- **G** ガントチャート
- **R** リマインダーオートメーション
- **A** AI＆人のWチェック
- **W** ライティングマニュアル

03

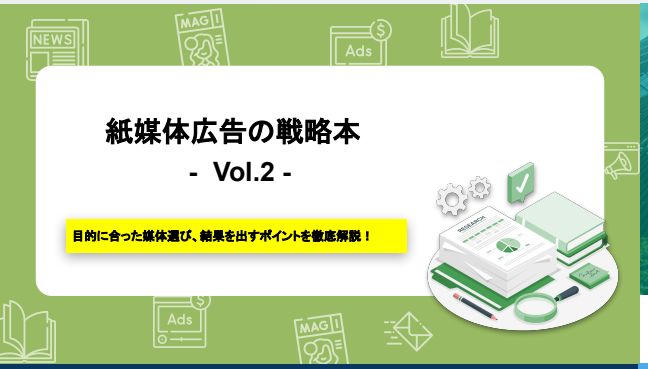
eBook

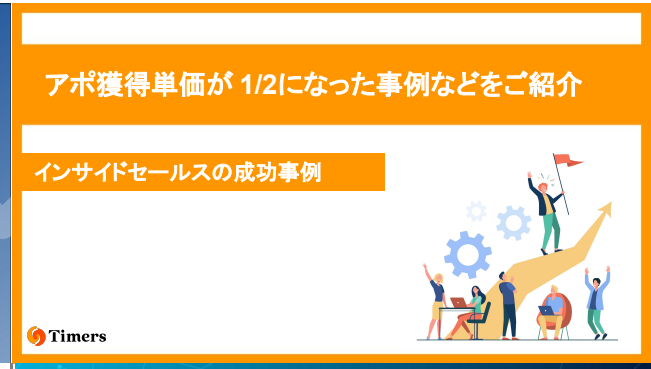
ホワイトペーパー

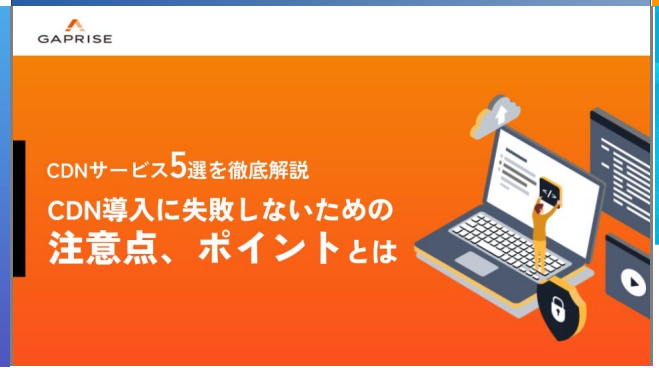
03

エンタープライズ企業様からスタートアップ企業様まで

累計100本以上の制作実績







テクロのホワイトペーパーは24種類!

毎月約60件のコンバージョンを獲得

テキストテキストテキストテキストテキスト

04

CASE STUDY

導入事例

04

GAPRISE

株式会社ギャプライズ様 / 情報通信事業

課題

具体的な課題

1. オウンドメディアに設置するホワイトペーパーがない
2. 新規プロダクトが英語のウェビナーや素材はあったものの作成できていない状況
3. ホワイトペーパー作成とオウンドメディアを支援

効果

具体的な効果

リード獲得数の増加

オウンドメディアのPV数が増えるにしたがって
ホワイトペーパーのダウンロード数も増加

NTT印刷

株式会社NTT印刷様（NTTグループ） / BPO事業

課題

具体的な課題

1. 新規プロダクトのオウンドメディアがない状況
2. サービス資料はあったもののホワイトペーパーはない状況

効果

具体的な効果

リード獲得数の増加

ホワイトペーパーをサービスサイト・オウンドメディアに
掲載し、リード獲得数が大幅に増加

Somethingfun!

株式会社サムシングファン様 / 動画制作会社

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1 オフラインに頼り切りのマーケ

テクロさんに依頼する前は、私たちのマーケティングはオフラインの手法に非常に偏っている状態でした

支援内容

1 オウンドメディア運用支援

2 内製化に向けたレポーティング

私たち自身がSEOやコンテンツマーケティングなどの文脈において非常に役立つ知識や経験を得られました。

具体的な効果

月間PV数

1.5万 ▶ **132万**

月間資料DL数

0件 ▶ **168件**

株式会社soraプロジェクト様 / テレアポ・インサイドセールス代行

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 既存委託先の費用対効果が合わない
2. 社内のリソース不足

支援内容

1. 既存記事のキーワード見直し
2. 記事ライティング＆リライト
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

月間PV数

1.2万 → 6.5万

月間資料DL数

8件 → 45件

Lychee Redmine

株式会社アジャイルウェア様 / プロジェクト管理ツール

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 広告に頼ったWebマーケティング
2. 新規リードを増やしたい

支援内容

1. オウンドメディア運用(記事10本/月)
2. サーバー変更時のサポート
3. ディレクトリ構造のサポート
4. CTAデザインの提案

具体的な効果

月間PV数

313 ▶ 8.6万

月間資料DL数

1件 ▶ 118件

Scene Live
confidence is everything

株式会社Scene Live様 / クラウド型コールシステム

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. お問い合わせが増えない
2. 業界レポートのDLしか発生せず商談にならない

支援内容

1. サイトのUI /UX改善
2. 月間10本の記事ライティング
3. 記事のリライトを実施

具体的な効果

月間PV数

4000 ▶ 6.5万

月間資料DL数

0件 ▶ 10件

ジェイアンドユー

株式会社ジェイアンドユー様 / 広告代理店

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. 拡販誌やPR誌の発刊部数の減少
2. 営業電話が繋がらなくなっていた

支援内容

1. メディアの立ち上げ
2. 月間10本の記事ライティング
3. ホワイトペーパーの作成

具体的な効果

月間PV数

1354 ▶ **2.4万**

月間資料DL数

0件 ▶ **24件**

自治体ビジネスドットコム

株式会社LGブレイクスルー様 / コンサルティングファーム

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. オウンドメディア活用ができていない
2. 以前の支援会社に問題があった

支援内容

1. SEOのKWごとに記事の投稿(記事8本/月)
2. ホワイトペーパーの作成
3. コンテンツの内容を正確にするため動画資料の共有

具体的な効果

月間PV数

516 ▶ **6.5万**

月間資料DL数

0件 ▶ **30件**

CiLEL

ファーストトレード株式会社様 / IT

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. Webマーケの知識がある人材がいない
2. チームの一員としてやってくれる会社がいない

支援内容

1. 目標の共有、キックオフミーティング
2. 内製化用に弊社のマニュアルをご提供
3. 状況に合わせたマーケティングドライブ

具体的な効果

月間PV数

3.1万 ▶ **13.9万**

月間ウェビナー集客数

0件 ▶ **210件**

YAEGAKI Biotechnology

ヤエガキ酒造株式会社様 / 酒造

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. お問い合わせが増えない
2. オウンドメディアのPV数が増えない

支援内容

1. 月間6本の記事投稿
2. 記事⇨お問合せフォームへのCTA変更

具体的な効果

月間PV数

128 ▶ 1.2万

月間お問い合わせ集客数

0件 ▶ 3件

MONOLITH LAW OFFICE

モノリス法律事務所様 / 法律事務所

課題 → 支援内容 → 効果

具体的な課題

1. Webマーケの知識がある人材がいない
2. PV・お問い合わせ数が頭打ち
3. SEOで上位表示できていない

支援内容

1. 目標の共有、キックオフミーティング
2. 内製化用に弊社のマニュアルをご提供
3. 状況に合わせたマーケティングドライブ

具体的な効果

月間PV数

6.5万 ▶ 9.9万

05

CONSULTANT

コンサルタント

05

05. CONSULTANT

天野 央登

BtoBマーケ戦略　MAツール導入

テクロ株式会社CEO。学生時代に起業し
留学メディア「交換留学ドットコム」を
1年半ほど運用した後、事業売却。
そのコンテンツマーケティングの知見を
活かして、Webマーケティングの支援事業を
開始しBtoB企業のWebマーケティングを
メディア運用と人材育成の面から支援している。

森川 裕次

SEO対策　メディア運営

学生時代からWebマーケティングを学び、ライター
ディレクターとしてBtoB/BtoC問わず、多数の
Webメディアの立ち上げから運用までを経験。
SEO対策、コンテンツ企画、分析など、
Webメディアに関わる業務全般を幅広く対応。

釣谷 慎吾

CVR改善　オウンドメディア

大学卒業後大手印刷会社の営業を経て
上場インターネット関連企業の営業から
地域ポータルの新規事業の立ち上げを経験。
その後在籍企業での新規事業に従事し、
売上0から5億/年間までのグロースを率先。
その間、新サービス構築において戦略策定
マーケティング施策までを一貫して実行してきた。
主にSEO施策、CVR改善、CRM、MAまで幅広く対応。

06

CUSTOMER SUCCESS

テクロのカスタマーサクセス

貴社

責任者様

担当者様

依頼内容

・定例ミーティングへのご参加

・記事に関する情報提供

テクロの運用体制

GM

PM

エンジニア

エディター

デザイナー

ライター

KPI達成を意識した運用体制でお客様をサポート

IMPROVEMENT

提案できるプロジェクトマネージャー

課題 → 改善提案 → 分析

常に現状の数値を確認し、分析。

新たに発生した課題に対して改善提案を提案できるプロジェクトマネージャーを採用しています。

テクロのプロジェクトマネージャーになるためには2つのテストをクリアする必要があります。

07

OTHERS

その他のサービス

07

SEO CONSULTING

SEOコンサルティング

SEOの改善のために必要なコンサルティングを行います。

テクニカルSEOとコンテンツSEOの両面からサイトの分析を行い、対応策をコンサルティングを実施します。
テクニカルSEOについては、サイトスピードの改善やサイトエラーの検知を実施します。コンテンツSEOについては競合他社を考慮して、記事の改善点や施策をご提案します。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

OWNED MEDIA

オウンドメディア支援

BtoB企業様のオウンドメディアの運用代行を支援いたします。

キーワードの選定と記事作成から記事順位の改善、リード数の改善やダウンロードのための
ホワイトペーパー資料の作成、Wordpressの保守管理やCTAの作成までオウンドメディアで
リード獲得に必要な全ての業務を行います。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

CV OPTIMIZATION

CV改善・ページ改善支援

LPのコンバージョン率の改善のご提案/エントリーフォームのコンバージョン率改善のご提案を行います。

LPのコンバージョン率を改善することで広告の効率的な出稿やコンバージョン数の改善が見込めます。エントリーフォームの改善については、コンバージョン数の増加が見込めます。

40万円/月額

付加可能オプション

- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

MARKETING AUTOMATION

MA・SFAツール導入/運用支援

マーケティングオートメーションツール（MAツール）の導入支援や定着支援、運用代行を行います。

SalesforceやHubspot、MarketoやSatoriなど幅広いMAツール/SFAツールの運用支援の実績がございます

40万円/月額

付加可能オプション

- メルマガ作成（1本3万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- LP作成（1本70万円～）

E-LEARNING

BtoBマーケティングeラーニング「マーケブル」

「自立したマーケティングチームを生み出す」を目指した、BtoBマーケティング特化型人材育成サービス「マーケブル」をご提供しています。

BtoBマーケティングを全く実施したこのない会社様でも習得した知識をもとにマーケティング組織の立ち上げに成功しています。

15万円～/月額

付加可能オプション

マーケティングコンサル
（月額15万円～）

詳細は48ページに記載しております

INSIDE SALES

インサイドセールス立ち上げ/運用支援

BtoBのマーケティング/セールスに欠かせないインサイドセールス組織の立ち上げや体制の構築をご支援いたします。

インサイドセールスに使用するツールの選定や運用が定着するまでをご支援いたします。インサイドセールスがうまく立ち上がらない企業様・ノウハウがない企業様におすすめのサービスです。

40万円/月額

付加可能オプション

- インサイドセールス代行（1時間1万円～）
- LP作成（1本70万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）

LAUNCH A NEW BUSINESS

新規事業立ち上げ支援

大手企業様や老舗企業様が立ち上げた新規事業のPMFまでを支援しております。

営業活動の型化や一部代行、マーケティング活動の代行で成約が出るまでの一連の動きを実働でカバーいたします。

40万円/月額

付加可能オプション

- インサイドセールス代行（1時間1万円～）
- LP作成（1本70万円～）
- ホワイトペーパー作成（1本30万円～）
- 記事ライティング（1本3万円～）
- メルマガ作成（1本3万円～）

08

CONTACT

お問い合わせ先

テクロ株式会社

お問い合わせ先

メールアドレス

info@techro.co.jp

商談予約はこちら